

문서번호: MKI 제 16-08호

2016. 08. 10.

수 신 : 대표이사

참 조 :

제 목 : 제1기 VIP마케팅 영업전략 과정

1. 귀사의 발전과 번영을 기원합니다.
2. 당사는 매경 VIP 마케팅 영업전략 과정을 아래와 같이 준비하였습니다.
3. 본 교육은 자산가 시장에 진입하고자 하는 VIP 영업 솔루션과 필요한 전문지식을 습득할 수 있도록 과정을 구성하였으니 이번 과정에 관심 있는 분들의 많은 참여 바랍니다.

과정 안내

교육과정명	<b>제1기 VIP 마케팅 영업 전략 과정</b>
교육목적	법인시장, 자산가 시장에 진입하고자 하는 마케팅 및 세일즈 담당자 들이 VIP들이 관심있어하는 핵심 분야를 분석 <b>및 전문가들과 네트워킹을 통해 핵심 영업전략 수립.</b>
교육일정	2016년 10월 27일 ~ 12월 3일 매주 목요일 (19:00~21:30), 토요일 (14:00~17:00), 총 12회
교육대상	▶ 금융권 (증권, 보험, 은행) 마케팅 및 세일즈 담당자 ▶ VIP 대상 서비스 종사자 및 VIP 영업 대상자 ▶ VIP 마케팅 관심자
교육특징	▶ 평일 이론교육과 주말 실습교육으로 구성된 복합 전문가 완성 과정 ▶ VIP 마케팅 에 대한 핵심 키워드를 설정 각 전문가들에게 듣는 핵심 마케팅 전략 ▶ 평일 VIP 마케팅에 대한 핵심 이론 수업으로 구성 주말 실습(골프)과정으로 구성 ▶ 기존에 이론과 세일즈 방법론으로만 이루어진 교육과 다르게 골프, 예술품 등 VIP 고객의 관심사에 맞춰진 차별적 교육 구성
교육비용	<b>150 만원 (VAT 없음,9 월 1 일까지 사전등록 시 20% 할인)</b>
교육장소	<b>매경교육센터 강의장 (충무로역 7번 출구 매경미디어센터 별관 11층)</b>
신청방법	참가신청서를 담당자 이메일로 송부하신 후 교육비용을 입금해주시기 바랍니다. 단, 부득이한 경우 팩스(Fax) 신청 (정확한 접수를 위해 팩스전송 후 반드시 유선통화) (우리은행 1005-902-894548 / 예금주 (주)매경비즈)
문의&신청	[Tel]: 02-2000-5736 [Fax]: 02-2000-5425 [E-mail]: wnsdud@mkinternet.com
홈페이지	<a href="http://edu.mk.co.kr">http://edu.mk.co.kr</a>

## ● VIP 마케팅 영업 전문가 과정

- ✓ 6주 과정으로 VIP마케팅에 관련된 이론 교육과 체계적인 골프 트레이닝을 통한 종합적 전문가 양성
- ✓ 단순한 영업 스킬이 아닌 VIP마케팅에 핵심을 파악하고 문화에 대해 학습 및 체험함으로써 VIP시장의 성공적인 마케팅을 위해 과정을 개설하였습니다.

### 제 1 기 VIP 마케팅 영업 전문가 과정 세부 프로그램

실내 집합 교육 커리큘럼 (매주 목요일)			
주차	모듈		상세내용
1주차	VIP마케팅 전략	VIP마케팅이란?	- VIP 마케팅 개론 및 과정소개
		골프와 경영	- 골프마케팅의 전략 및 프로세스 - 2016년 경영 진단을 통해서 본 리더십 요건 - CEO 및 VIP고객 접근 전략 및 특성
2주차	예술을 통해 보는 VIP문화	미술	- 시대별 미술 작품의 중요 사항 점검 - 미술품 가치 판단 기준과 경매 및 매매 시장 분석
		음악	- 고급 클래식 음악의 종류와 감상 포인트 - 음악을 통해서 본 상류 문화 분석
3주차	주류를 통해 보는 VIP문화	와인과 문화	- 와인 구별법 및 맛 분석
		맥주 및 기타 주류	- 해외 수제맥주 및 고급 맥주 스토리
4주차	음식을 통해 보는 VIP 문화	서양 식문화	- 서양 식습관 및 예절 - 식재료 선별 및 종류 상황별 선택 노하우
		동양 식문화	- 일본 및 중국 식습관 및 예절 - 식재료 선별 및 종류 상황별 선택 노하우
5주차	인문학과 VIP 문화	사주명리학	- 인문학을 통해 본 사주, 풍수, 역학 - 인물별 성향에 따른 고객 발굴 전략 - 성공한 사람들의 관상, 사주 분석
		VIP 리더십	- 고전을 통해본 리더 - 해외 및 유명 VIP인물 분석
6주차	VIP마케팅 소통전략	SNS 마케팅 전략	- SNS 플랫폼에 대한 이해 및 분석 - 페이스북, 인스타그램등 각 SNS 별 마케팅 전략
		사례분석	- VIP마케팅 성공 사례 분석
현장 골프 실습 교육 (매주 토요일 오전 10시~12시)			
구성	장소		교육 내용
총 6회 구성	원마운트 (경기도 일산 소재)		골프학 개론/ 개인별 점검 / 주제별 트레이닝
# 마지막 주 평일에 원우 전체 골프라운딩 1회 포함(그린피, 카트비 포함, 캐디피 별도)			

\*\* 일정 및 강의 내용은 사정에 의해 변경될 수 있습니다.

## 『제1기 VIP마케팅 영업 전문가 과정』 참가신청서

※ 담당자 연락처 Tel: 02-2000-5736/ Fax: 02-2000-5425 / E-mail : wnsdud@mkinternet.com				
지원자	성명 (한글)		휴대폰	
			생년월일	
	E - mail			
소속기관	직장명			
	부서		직위	
	사업장 주소	(우편번호) -		
	전화번호(직통)		F A X	
	사업자등록번호		대표자	
	업태		종목	
계산서 담당자	성명		전화/팩스	/
	부서 / 직위		E - mail	
결제방식	<input type="checkbox"/> 계산서 발행 <input type="checkbox"/> 현장 법인카드			
지원 동기	추천 <input type="checkbox"/> 홈페이지 <input type="checkbox"/> 이메일 <input type="checkbox"/> 광고 <input type="checkbox"/> 웹게시물 <input type="checkbox"/> 기타( )			
추천인	성명		직장명	
<p>상기와 같이 『제1기 VIP마케팅 전문가 과정』에 참여하고자 지원합니다.</p> <p>2016    년    월    일</p> <p>지원자 (서명)</p> <p>매 일 경 제 귀중</p>				

- 본 원서를 e-mail 또는 FAX 로 송부 후 전화로 꼭 확인하시기 바랍니다.